

# 職務経歴書

2026年1月10日現在

廣瀬 宏二

## 経歴要約

高校を卒業後、東京測範株式会社に入社。総務部総務課にて、6年間、ファシリティ管理業務等の総務業務全般に従事いたしました。（1994年1月以降、約1年間は、ワーキングホリデーにて渡豪）

その後1995年7月に、大成建設ハウジングに就職し、約12年間、営業として注文住宅の販売業務に従事し、部下のマネジメント業務にも努めました。2007年8月には小松製作所に転職し、発電機・エンジン海外営業部にて、海外含め複数拠点にて、セールスエンジニア、品質担当として、ディーゼルエンジンや発電機の海外販売を経験いたしました。

2024年6月以降、現在はNSステンレス株式会社にて、契約社員として就業しております。

## 職務経歴

**東京測範株式会社**（1987年4月～1993年12月） 雇用形態：正社員

資本金：19億 従業員：673人 売上高：180億

事業内容：輸送用機器

【仕事内容】 配属部署：総務部総務課

- ・総務全般、労働組合対応、人材育成研修資料作成
- ・本社、工場、寮など空調設備機器管理（ボイラー、冷凍機）
- ・株主総会の運営、設営
- ・ファシリティコントロール（オフィス管理、各部署の提案、予算管理）

**オーストラリアに渡豪**（1994年1月～1995年2月）

ワーキングホリデー制度にて就労、語学の勉強

**大成建設ハウジング横浜株式会社**（1995年7月～2007年6月）雇用形態：正社員

資本金：3億 従業員：103人 売上高：50億

事業内容：住宅メーカー（注文建築の販売）

**【仕事内容】** 配属部署：営業部

(取扱商品) パルコン (プレキャストコンクリート) RC造

(対象顧客) 個人

(営業スタイル) 新規顧客80% 既存顧客10% 紹介10%

(マネジメント経験) 2001年4月主任に昇格 部下2名のマネジメント

- ・展示場に来客されたお客様に対し、注文住宅の販売。
- ・設計プラン、CAD図面の作成、お客様のアフターサービス  
「ポイント」
- ・受注頂いたお客様より、紹介客を増やし、営業、既存客で効率を図り契約までの商談ペースを短くした。
- ・ただ単に商品販売するのではなく、原価を考慮し、お客様の要望を的確に提案し信頼関係を築き会社、客先とWin-Winの形をつくる事ができた。

「実績」

1996年3月 新人賞を獲得

1997年10月 上半期個人売上第1位

1998年2月 作品賞獲得 (営業、設計と入賞しCMに採用される)

1998年4月 下半期個人売上第2位

2001年4月 社内年間売上 利益率第1位

2003年4月 下半期個人売上 個人第3位

2004年4月 社内年間売上 個人第4位

**株式会社 小松製作所** (2007年8月～2022年1月) 雇用形態：正社員

資本金：683億 従業員：10678人 売上高：3兆5400億

事業内容：建設機械 生産 販売

**【仕事内容】** 配属部署： 発電機・エンジン海外営業部 (セールスエンジニア)

(取扱商品) ディーゼルエンジン、発電機の海外販売

中華人民共和国 広東省東莞市に駐在 (2007年8月～2012年9月)

- ・発電機販売 (日系企業メイン) 設置提案、試運転、客先へのメンテナンス、修理  
メンテナンスサービス契約を実施、日系企業中心に拡販、実施によりクレーム減少、  
部品売上貢献、1年目35万元から最高100万元を達成。  
発電機の故障、トラブルなど、フィールドエンジニアとして活動、本社品質保証部  
へフィードバック。

2010年4月東莞支店の責任者に

東京本社 (2012年10月～2014年9月)

海外発電機、マリンエンジン販売、フィールドエンジニア

韓国では、代理店同行の元、直接船会社、製作工場へ出向き、問題を洗い出し、正確な図面、組立方法、製作ポイントを提案。信頼関係を築き、売上 1.7 倍伸ばす。

中華人民共和国 上海市に駐在（2014 年 10 月～2016 年 4 月） 上海工場

副工場長兼エンジニア 生産技術、管理

発電機販売、品質不具合対応 組立工場生産管理（工程、工数管理、設備導入提案）

小山工場、生産管理課との連携により、工数の改善、原価削減により 15%改善。

品質保証では、コントローラ液晶不良が多発し、英国 DSE 社とプリント基板の中に日本製 ACF 導電フィルムを採用して頂き、品質の改善を図る。

日本 小山工場（栃木県）（2016 年 5 月～2022 年 1 月）

上海工場閉鎖に伴い、栃木県小山工場へ移転

発電機生産、組立試験ライン大型設備導入計画、生産技術部と連携。上海工場での無人搬送車導入経験を活かし、中心となり設備導入。

海外発電機の品質管理窓口となり代理店の品質、クレーム担当を任される。

海外代理店へ品質、技術支援、部品の資料作成も手掛ける。

**自由業（株式トレーダ）** （2022 年 2 月～2024 年）

国内の日経 225 銘柄の株式投資をする

**NS ステンレス株式会社** （2024 年 6 月～現在）雇用形態：契約社員

【仕事内容】 配属部署： 高機能ステンレス開拓部

（取扱商品） ステンレス高機能商品

二相鋼ステンレスの製品販売、提案

営業との客先同行訪問、提案販売レクチャー

## 自己 PR

会社を通じ営業、セールエンジニア、品質保証と幅広く業務を経験致しました。

お客様や代理店との信頼関係には自信をもっております。

顧客一人ひとりに対して真摯に向き合い、ニーズを深く理解し行動しております。

海外駐在では、生産設備、生産管理、品質管理、CAD 設計等幅広く仕事を経験致しました。部署間との打ち合わせも協調性を持ち、どの回答がベストなのか意識しながら対応しております。

## 免許 資格

危険物取扱者丙種免許

二級ボイラー技士免許

普通自動車第一種免許

プレハブ住宅コーディネーター免許

職長・安全衛生責任者教育

低圧電気取扱（含活線作業）