



Damien Giraudeau

Responsable commercial énergies

COORDONNÉES

📍 43 rue de Metz, 94240, L'Hay-les-Roses

☎ +33 6 27 47 05 38

✉ giraudeau.damien@gmail.com

COMPÉTENCES

- Techniques de vente sur des cycles longs
- Gestion grands comptes
- Gestion des ressources humaines
- Suivi commercial
- Gestion de budget
- Négociation de contrat

LANGUES

Anglais

Opérationnel

CENTRES D'INTÉRÊT

- Sport (triathlon, randonnée)
- Cuisine
- Lecture
- Voyages : Sri Lanka, Etats-Unis, Europe

PROFIL

Ingénieur commercial fort de onze années d'expérience dans le secteur de l'énergie, je m'intéresse tout particulièrement aux énergies renouvelables et à la sobriété énergétique. Possédant une forte acuité technique ainsi que d'excellentes aptitudes à la communication et à la négociation pour conclure les ventes, je sais créer et entretenir des relations avec des comptes stratégiques.

PARCOURS PROFESSIONNEL

Ingénieur Commercial 11/2022 - Actuel

ENERLIS - Boulogne Billancourt - CDI

- Vente de solutions en efficacité énergétique et ENR auprès de compte BtoB
- Pilotage des livrables en lien avec le bureau d'études
- Recherche de modèles financier (tier investissement, tier financement, ROI)

Responsable de business unit 01/2020 - 10/2022

ENERIA - Montlhéry - CDI

- Création du service et reporting mensuel auprès de la direction
- Développement de la stratégie d'achat auprès des différents fournisseurs pour atteindre les objectifs de production
- Gestion RH : recrutement, formation et définition des objectifs
- Gestion et développement du portefeuille clients, négociation des contrats
- Multiplication du CA par 3 sur la période

Ingénieur commercial 01/2014 - 01/2020

ENERIA - Montlhéry - CDI

- Etudes, chiffrage et vente de projets complexes clés en mains
- Valeur unitaire jusqu'à 10 M€
- Gestion d'appels d'offre publiques/privés
- CA en croissance pendant les 6 années sur le secteur, Machine d'air comprimé pour l'industrie et le BTP

Responsable de secteur 01/2011 - 12/2013

KAESER COMPRESSEURS - IVRY SUR SEINE - CDI

- Animation d'un réseau de distributeur sur 12 départements
- Définition des plans d'action de développement régional selon les orientations stratégiques de l'entreprise.

FORMATION

DUT : Techniques De Commercialisation, 09/2009 — 06/2010

Université Bordeaux IV – Bordeaux

DUT : Génie Mécanique et Productique, 09/2007 — 06/2009

Université D'Orléans — Orléans, France