

ADRIAN ZBIRNEA

RESPONSABLE COMMERCIAL

Motivé par le challenge et le développement commercial, idéalement dans un environnement international, je me distingue par mon approche rigoureuse et technique, ainsi que par ma réactivité face aux nouvelles opportunités.

COORDONNÉES

 06 59 85 74 98,
37, rue Maurice de Tastes, Tours

 adrian.zbirnea@gmail.com

 LinkedIn :
www.linkedin.com/in/AZbirnea

INTÉRÊTS

- Arbitre de Rugby FFR depuis 2020
- Responsable des partenariats Ligue de Rugby Centre Val de Loire

FORMATION

IAE TOURS VAL DE LOIRE

MASTER MANAGEMENT DE LA QUALITÉ ET DES PROJETS - 2020/2021

La gestion d'appels d'offres et des négociations complexes nécessite une bonne compréhension du contexte, de l'environnement et des attentes des différentes parties prenantes. Cette formation m'a donc permis de développer une approche systémique et analytique des sujets à traiter, ainsi que la maîtrise d'outils de management des ressources et de gestion des priorités.

UNIVERSITÉ DE TOURS

LICENCE LANGUES ÉTRANGÈRES APPLIQUÉES - 2011/2012

La maîtrise de plusieurs langues a toujours été une priorité dans mon parcours scolaire. Cette formation m'a également permis de découvrir l'environnement du commerce international, en tenant compte des aspects légaux, économiques et de rentabilité.



COMPÉTENCES

- Gestion d'appels d'offres dans un contexte international
- Connaissance des produits électroniques et logiciels embarqués
- Capacité à travailler en équipe multidisciplinaire
- Gestion des négociations contractuelles
- Orienté satisfaction client
- Maîtrise des logiciels Microsoft Office, CRM Salesforce et outils ERP
- Maîtrise de l'anglais et bilingue roumain

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Responsable Commercial Safety Systems

FAIVELEY TRANSPORT - GROUPE WABTEC
JUILLET 2021 À AUJOURD'HUI

- Gestion commerciale de plusieurs Grands Comptes (opérateurs nationaux et principaux constructeurs Européens de matériel roulant ferroviaire)
- Développement du volume d'affaire (budget annuel 20M€ à 25M€)
- Consolidation et négociation des offres commerciales et requis techniques dans le cadre d'appels d'offres pour les nouveaux projets ferroviaires

Responsable Commercial et Technique

EFA FRANCE
OCTOBRE 2014 À JUIN 2021

- Gestion commerciale d'une ligne de produit électroniques destinés aux engins de travaux, agricoles et de levage
- Encadrement d'une équipe de 3 technico-commerciaux
- Développement commercial nouveaux marchés (budget annuel 1M€ à 5M€)
- Support technique et commercial pour l'ensemble d'appels d'offres de la BU