



# Tanguy DEFOND

MANAGER – DIRECTEUR COMMERCIAL - BUSINESS DEVELOPMENT

## Contact

+33 7 61 03 13 87

tanguydefond@gmail.com

## Compétences

Windows



Mac



Microsoft Office



Business Development



Management



Commerce - Vente



Marketing



## Langues

Anglais



Espagnol



## Loisirs



nov. 2024 –  
mai 2025  
6 mois



## Expériences professionnelles – 10 ans

### RESPONSABLE DIVISION ASD/EE – Aéronautique, Spatial, Défense / Electronique Embarquée

- Création de la division ASD (clients: Thales, Safran, KNDS, Dassault, Arqus...).
- Création d'une nouvelle entité / marque, au sein de Prime Engineering «from scratch».
- Création des supports de vente client et de formations effectifs internes.
- Recrutement et management d'une équipe d'ingénieurs d'affaires et chargée de recrutement.
- Recrutement et management d'une équipe de consultants.
- Responsable de mon compte de résultat et centre de profit.
- Création et mise en place de stratégies et développement commercial de clients industriels.
- Gestion des réponses aux appels d'offres et contrats cadres.
- Référent France Electronique Embarquée.

### DIRECTEUR COMMERCIAL REGIONAL – Auvergne, Rhône, Alpes

CENTUM ADENEO est un spécialiste de l'électronique sécuritaire en environnement contraint. Groupe international possédant son propre outil de production.

- Secteurs Aéronautique, Défense/Spatial, Ferroviaire, Automobile, Médical, Industrie/Energie.
- Travail en collaboration avec le PDG, le directeur de l'avant-vente et les responsables métiers.
- Gestion des contrats cadre avec aspect juridique.
- Elaboration de la stratégie Engineering Services (Consulting, Centre de services, Etudes forfaitaires).
- Gestion de Grands Comptes clés (THALES, ALSTOM, AIRBUS, SAFRAN, VOLVO TRUCKS, ...).
- Management multisites des équipes commerciales et recrutements sur les sites et agences de Lyon et Grenoble.
- Accompagnement des équipes de vente et de l'équipe recrutement dans la réalisation de leurs objectifs (10 pers).
- Mise en place et suivi des KPI.
- Management d'une équipe de 120 consultants.

### DIRECTEUR DE BUSINESS UNIT – Industries, Transports & Embarqués

- Industries diverses (Machines Spéciales, Métallurgie, Plasturgie, Electronique,...) Automobile, Aéronautique, Défense et Ferroviaire.

- Gestion des réponses aux appels d'offres et contrats cadres.
- Management d'une équipe de 80 ingénieurs consultants.
- Responsable de mon compte de résultat et centre de profit.
- Management et coaching d'une équipe de 7 ingénieurs d'affaires (junior, senior et coach).
- Accompagnement des équipes de vente et recrutement dans la réalisation de leurs objectifs.
- Mise en place et suivi des KPI.

### INGÉNIEUR D'AFFAIRES – Industries, Transports & Embarqués

- Conseil en ingénierie pour l'industrie (Energie, Automobile, Aéronautique, Défense, Machines Spéciales, Métallurgie, Plasturgie, Electronique...)

- Prospection commerciale.
- Développement de nouvelles activités (métiers, secteurs).
- Ouverture et gestion de clients industriels.
- Gestion des réponses aux appels d'offres et contrats cadres.
- Recrutement et management d'une équipe d'ingénieurs consultants à fort potentiel (25 pers).

### CORRESPONDANT TRAVAUX - SNCF Voyages

- Extraction et analyse de bases de données.
- Analyse des impacts travaux sur le plan de transport.
- Planification des travaux ferroviaire.
- Interface entre la SNCF et RFF.

### CHEF DE PRODUIT MARKETING JUNIOR - SNCF Voyages

- Conception et optimisation de l'offre TGV Rhône Alpes.
- Elaboration de la politique de prix.
- Construction et suivi du plan de transport.
- Réalisation et analyse de tableaux de bords mensuels (taux d'occupation, segmentation tarifaire, résultats commerciaux, amélioration du CA et du trafic).

sept. 2021 –  
août 2024  
3 ans



janv. 2017 –  
mars. 2021  
4 ans 3 mois



sept. 2015 –  
déc. 2016  
1 an 4 mois



Aout 2014 –  
juil. 2015  
1 an



Aout 2013 –  
juil. 2014  
1 an



2012 – 2013

University of Reading – Henley Business School (UK) - MSC in Business & Management

2011 – 2013

EM Strasbourg - Master Grande Ecole – Marketing Stratégique & Opérationnel

2010 – 2011

LYIT – Letterkenny Institute of Technology (Irlande) - BBA - Bachelor of Business & Administration

2008 – 2010

Université Grenoble II - IUT GEA – Gestion des Entreprises et des Administrations

2008

Centre scolaire « Aux Lazaristes » (Lyon) - Bac ES

## Formation - Education