

# KADI Mohammed Redha

## Chargé d'affaires

---

(+213)660-84-26-89 | kadi\_24@hotmail.com | Quartier Tizirine Chercell Wilaya: Tipaza / Algérie | LinkedIn: [www.linkedin.com/in/kadi-mohammed-redha-24518a75](http://www.linkedin.com/in/kadi-mohammed-redha-24518a75)

## Profil

Actuellement je suis chargé d'affaires au sein d'Algérie Télécom, je manage une équipe de 05 personnes, sa fait 05 ans que je suis en poste, ont gère un budget de 120.000€ pour faire tourner plusieurs projets et réaliser un chiffre d'affaires.

Avant sa j'ai été Assistant Administratif Principal pendant 05 ans suite à l'obtention de mon diplôme une licence en commerce international.

Pour passer de chef de bureau qualité commerciale au poste de Directeur d'agence commercial corporate, j'ai suivi plusieurs formations dans le domaine de Management tels que: gérer son stress efficacement, développer son leadership et la négociation corporate pour avoir des compétences et des connaissances dans ce domaine la pour mener à bien mon poste actuel.

## Expériences Professionnelles

23/08/2017

A ce jour

### **CHARGÉ D'AFFAIRES - ALGÉRIE TÉLÉCOM.**

- Organiser et assurer le suivi de l'exécution des actions Corporates.
- Prendre en charge les demandes des clients Corporates.
- Suivi de l'opération de facturation et des encaissements.
- Coordination pour l'acquisition des équipements.
- Superviser et contrôler l'activité commerciale.
- Valider les présentations techniques et commerciales avant de Les communiquer aux clients.

17/07/2013

22/08/2017

### **DIRECTEUR DE DJAWEB BUSINESS CENTER - ALGÉRIE TÉLÉCOM.**

- Développer l'activité du département Corporate.
- Accroître le volume, la qualité et la rentabilité de l'ensemble des prestations du département Corporate.
- Veiller à l'application des politiques et procédures arrêtées par la hiérarchie.
- Superviser et contrôler l'activité commerciale du département Corporate.
- Animer, coordonner et contrôler, avec les collaborateurs, les activités de conception et de mise en œuvre nécessaires au développement du chiffre d'affaires.
- Valider les présentations techniques et commerciales avant de les communiquer aux clients.
- Représenter le département Corporate en interne et externe.

18/07/2009

16/07/2013

### **CHEF DE BUREAU QUALITÉ COMMERCIALE - ALGÉRIE TÉLÉCOM.**

- Suivi et orientation des agences et guichets du réseau commercial.
- Suivi de la situation des encaissements.
- Suivi et interprétation des données commerciales.

25/12/2004

17/07/2009

### **ASSISTANT ADMINISTRATIF PRINCIPAL - ALGÉRIE TÉLÉCOM.**

- Gestion des dossiers administratifs, en respectant les échéances.
- Rédaction et renseignement des documents.
- Saisie des données.
- Classement de la documentation sur papier et/ou électronique.

## Diplômes

1998/2003

**LICENCE EN SCIENCES COMMERCIALES / Spécialité : Commerce International.**

INSTITUT NATIONAL DE COMMERCE INC

Option : Commerce International

1997/1998

**BACCALAURÉAT EN SCIENCE DE LA NATURE ET DE LA VIE.**

## Formations

22/05/2022

26/05/2022

**LES TRAVAUX D'INVENTAIRES ET LES OPERATIONS DE FIN D'EXERCICES.**

KETEN SCHOOL

05/12/2021

09/12/2021

**NEGOCIATION CORPORATE.**

INSTITUT NATIONAL DE LA PRODUCTIVITE ET DU DEVELOPPEMENT (INPED) de BOUMERDÉS.

05/06/2021

10/06/2021

**ANALYSE DES CLIENTS CORPORATES.**

INSTITUT NATIONAL DE LA PRODUCTIVITE ET DU DEVELOPPEMENT (INPED) de BOUMERDÉS.

20/02/2021

25/02/2021

**LE MARCHÉ B TO B ET LE COMPORTEMENT DES CLIENTS CORPORATES.**

INSTITUT NATIONAL DE LA PRODUCTIVITE ET DU DEVELOPPEMENT (INPED) de BOUMERDÉS.

07/10/2018

11/10/2018

**INTRODUCTION AU BUSINESS SUPPORT SYSTÈME BSS.**

ALGÉRIE TÉLÉCOM

18/11/2015

18/01/2016

**DÉVELOPPER SON LEADERSHIP.**

INSTITUT DES SCIENCES COMMERCIALES ISC

Adresse : 01, Lotissement Bouaziz Tizi Ouzou Algérie.

18/10/2015

18/12/2015

**GÉRER SON STRESS EFFICACEMENT.**

INSTITUT DES SCIENCES COMMERCIALES ISC

Adresse : 01, Lotissement Bouaziz Tizi Ouzou Algérie.

05/09/2015

10/09/2015

**RECYCLAGE.**

INSTITUT NATIONAL DE LA PRODUCTIVITE ET DU DEVELOPPEMENT (INPED) de BOUMERDÉS.

Mode opératoire : ouverture des plis et évaluation des offres / Mode de passation des marchés

02/12/2014

11/12/2014

**EVALUER SES COMMERCIAUX POUR MIEUX COACHER.**

INSTITUT DES SCIENCES COMMERCIALES ISC

Adresse : 01, Lotissement Bouaziz Tizi Ouzou Algérie.

03/12/2005

07/12/2005

**MICROSOFT WORD.**

ECOLE NATIONALE DES TÉLÉCOMMUNICATIONS EUCALYPTUS ALGÉRIE

## Compétences

### Langues :

- Français, arabe : Très bon, parlé et écrit.
- Anglais : débutant.

Informatique : Word, Excel, PowerPoint, Outlook, Oracle, NGBSS.

## Intérêt et loisirs

- Basketball (en club), randonnée pédestre, football, Music et nouvelles technologies.