



Mehdi GANA

À la recherche d'une alternance pour ma rentrée 2026, en Master Programme Grande École à Excelia Tours

mehdigana373@gmail.com

0783387612

Joué-les-Tours

Permis B

Véhicule personnel

Né le 03/11/2004

Télétravail ou présentiel

DIPLÔMES ET FORMATIONS

Master Programme Grande École De septembre 2026 à juin 2028

Excelia, Tours

Spécialité : Ingénieur d'Affaires et Project Management

BUT Techniques de commercialisation (3ème année) De septembre 2025 à juin 2026

IUT de Tours, France

Parcours: Marketing digital, e-business, entrepreneuriat and Business Engineering

Systèmes énergétiques : objectif bas carbone (MOOC) Août 2025

INSTN, France

Compétence:

- Transition énergétique, énergies renouvelables, stratégie bas carbone

BTS Négociation et digitalisation de la relation client De septembre 2023 à juin 2025

Lycée Grandmont, Tours (37)

Baccalauréat Général Juin 2022

Lycée Jean Monnet, Joué-lès-Tours (37)

- **Spécialité :** Maths/Physique-Chimie/NSI

Certificat en Marketing digital et Outils de gestion de projet Mai 2021

Google, Tours (37)

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Stage Project Manager De février 2026 à juin 2026

COLINE.CARE, Paris

- **Coordination des équipes techniques** et créatives pour assurer la livraison du projet dans les délais
- **Mise en place d'un planning** détaillé des tâches et **suivi régulier** de l'avancement du projet
- **Suivi du budget** alloué au projet et gestion des ressources pour optimiser les coûts
- **Organisation de réunions** de suivi avec les parties prenantes

Assistant Chef de Projet De mai 2025 à juin 2025

OCP Group, Casablanca, Morocco

Collaboration freelance à distance sur un projet interne du groupe OCP (industrie du phosphate):

- Soutien à la **coordination logistique** d'un projet de digitalisation interne
- Suivi de planning, gestion des échéances et relance des intervenants, **analyse KPI**.
- Réalisation de documents de **communication interne** (templates, infographies)
- Participation à la **veille stratégique** autour de la transformation digitale du secteur industriel

Stage Commercial De janvier 2024 à décembre 2024

Macif, Tours

Relation client & développement commercial: Accueil personnalisé en agence, analyse des besoins, proposition de solutions. Prospection téléphonique, argumentation commerciale, gestion des objections.

Suivi & exploitation des données clients: Mise à jour du CRM, suivi des leads et des opportunités commerciales.

Stage Commercial Terrain (Ingénierie d'affaire) De mai 2024 à juin 2024

ETIQROLL, Tours (37)

- **Prospection B2B :** identification et démarchage de nouveaux clients professionnels.
- **Vente terrain :** vente de solutions et services en face-à-face.
- **Développement commercial :** établissement de relations durables avec les clients.
- **Suivi client :** gestion et fidélisation des comptes professionnels

LANGUES

Anglais
intermédiaire (B1+)

Espagnol
Intermédiaire (B1)

Arabe
Expérimenté (C2)

COMPÉTENCES

Esprit d'équipe

Bon relationnel

Ponctualité

Autonomie

CENTRES D'INTÉRÊT

Voyager

Influenceur sur les réseaux sociaux

Amateur de nouvelles technologies

Passionné d'automobile

VOYAGES

USA


Dubai

Maroc

Oman

Espagne

RÉSEAUX SOCIAUX

 @<https://www.linkedin.com/in/mehdi-gana-35530b1b1/>