

CLEMENT DUCAMP

TECHNICO-COMMERCIAL

COORDONNÉES

8 rue Georges Guérard
37540 Saint-Cyr-sur-Loire
06.13.42.94.97
clement.ducamp@gmail.com
Permis B et A

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Organisation / planification
- Gestion d'équipe technique
- Relation client BtoB et BtoC
- Prospection et établissement de devis
- Connaissances techniques en réseaux d'eau, en traitement d'eau et en aéraulique
- Esprit d'équipe et attentif aux résultats

COMPÉTENCES PERSONNELLES

- Organisé, méthodique
- Proactif
- Fiable et Professionnel
- Gestion du temps
- Adaptabilité, capacité de décision
- Rédaction et orthographe
- Anglais courant
- Bureautique : Univers Google, Microsoft suite, CIEL (SAGE)

RÉFÉRENCES

MAXIME DE MONTESSUS
Airtcontrole, Président
01.71.01.88.63

PHILIPPE VANLEENE
Eminox, Directeur France
philippe.vanleene@eminox.fr

Après plusieurs années en tant que commercial terrain dans différents secteurs techniques industriels, puis responsable de service adjoint, je souhaite évoluer vers un poste de chargé d'affaire. Idéalement, un environnement international serait une opportunité pour utiliser mon anglais au travail. Je suis à la recherche d'un poste au sein d'une entreprise dynamique et innovante afin de continuer d'apprendre et évoluer professionnellement.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

RESPONSABLE ADJOINT / COMMERCIAL DU SERVICE TRAITEMENT D'EAU

ECF - Fontenay sous bois | Juin 2022 - Aout 2023

- Prospection comptes professionnels (Mainteneurs, Multi services, Industriels)
- Élaboration des devis particuliers et professionnels
- Organisation du planning des techniciens
- Visites techniques sur chantiers, analyses de prélèvements, rédaction de rapports d'analyse
- Gestion administrative du service (renouvellement de contrat, élaboration de rapports d'intervention) et matérielle (équipement, consommables)

RESPONSABLE DE SERVICE RÉSEAU AÉRAULIQUE

EPFD - Saulx les Chartreux | Novembre 2020 - Décembre 2021

- Organisation du planning des techniciens (12 personnes)
- Élaboration des devis en relation avec l'équipe commerciale
- Gestion administrative du service (formation, congés, etc) et matérielle (équipement, consommables)
- Visites clients, expertise, gestion des équipes sur chantier
- Interventions en support aux techniciens

ADJOINT AU RESPONSABLE DU SERVICE RESEAU ET EAU

Airtcontrole - Nanterre | Juillet 2018 - Novembre 2020

- Élaboration des devis de toute demande entrante
- Qualification technique, tarifaire et opérationnelle des interventions - Administration sur Fluxod (ERP) depuis le devis jusqu'à la facturation, gestion des objectifs hebdomadaires, prévisite technique
- Intervention technique en inspection télévisuelle, de géolocalisation avec levée de points GPS

TECHNICO-COMMERCIAL - VENTE DE PIÈCES POIDS-LOURDS

Daf Trucks - Massy | Avril 2017- Mai 2018

- Fidélisation et prospection auprès de transporteurs, concessionnaires et industries
- Conseil et vente de pièces pour poids lourds, remorques et consommables atelier

TECHNICO-COMMERCIAL - VENTE DE FILTRES À PARTICULES PL

Eminox Ltd - Moissy-Cramayel | Avril 2014 - Mars 2017

- Prospection et rendez-vous avec les chefs d'ateliers, responsables maintenance, achats, magasiniers, responsables de site
- Gestion d'une clientèle Bus - partenaires distributeurs + de 250 comptes ouverts

COMMERCIAL - VRP - VENTE DE MAISON SUR PLAN

Maison Barbey-Maillard - Lieusaint | Novembre 2011 - Mars 2014

- Prospection terrain, clients BtC, élaboration des contrats de vente, gestion client jusqu'à la remise des clés

FORMATION

ECOLE DE COMMERCE : MASTER 2 EN DEVELOPPEMENT INTERNATIONAL

ISTEC - Paris 10 : 2007 - 2011