



Ingénieur commercial

- Développement commercial, Prospection téléphonique et physique.
- Projets au forfait et prestations de service en Assistance Technique.
- Gestion de projet, gestion financière, indicateurs / rentabilités, dépenses, facturations, marges, travaux restants, plannings, plan de charge.
- Traitement des dossiers d'appels d'offres et de candidatures aux marchés publics, analyse des besoins, rédaction des propositions techniques et financières et des avenants.
- Management et gestion des ressources humaines, recrutements.
- Maîtrise d'œuvre des projets (études, calculs, réalisations, mises au point, mises en service sur sites clients).

Formations

- BAC F1- BTS MAI
- ### Informatique
- Pack Office,
 - CATIA V5,
 - INVENTOR,
 - AUTOCAD.
- ### Langue
- ANGLAIS A2

Expériences

ACTI GROUP – 31 Toulouse – 2022 - 2023 – CDI – Secteurs aéronautique, naval, défense, ferroviaire.

Ingénieur commercial Région Ouest

Projets d'études et de réalisations de machines spéciales, d'outillages et de nacelles élévatrices spécifiques.

Prestations en usinage.

- Développement commercial, Prospection téléphonique et physique.
- Traitement des dossiers d'appels d'offres et de candidatures aux marchés publics, des avenants, des revues de contrats.

Réf. Clients: NAVAL GROUP, AIA, LATESYS, DGA, CEA, MAN, SNCF, KEOLIS.

EFINOR – 44 Saint Nazaire – 2020 - 2021 – CDI - Secteur naval.

Responsable d'activité

Effectif : 18 salariés

Projets d'études et de réalisations d'aménagements navires (Locaux : hôpitaux, salles de sport, suites officiers, blocs sanitaires).

- Traitement des dossiers d'appels d'offres, des avenants, revues de contrats.
- Pilotage des projets (bureau d'études, service achats, planning, plan de charge, ressources, gestion financière).
- Management et gestion des ressources humaines, recrutements.

Réf. Clients: CHANTIERS DE L'ATLANTIQUE.

SEGULA - SECOMAT - 44 Saint Nazaire – 2017-2019 – CDI - Secteur aéronautique.

Responsable business unit

Effectif : 22 salariés

Projets d'études et de réalisations de moyens de production, praticables d'accès motorisés, outillages, bancs de tests électriques, hydrauliques, oxygènes etc.

- Développement commercial, Prospection téléphonique et physique.
- Développement de l'activité bureau d'études (Forfaits et prestations de service en Assistance Technique).
- Traitement des dossiers d'appels d'offres, des avenants, revues de contrats, gestion financière, planning, plan de charge.
- Management et gestion des ressources humaines, recrutements.

Réf. Clients: AIRBUS, ACTEMIUM, MECANYVOIS, DESHONS, BOCCARD, APPLUS.

S.I.E.R. - 44 Saint Nazaire – 2014-2017 – CDI - Secteur aéronautique.

Responsable d'établissement

Effectif : 7 salariés

Projets d'études et de réalisations de bancs d'essais motorisés, de bâtis de transport, de passerelles motorisées, d'outillages d'assemblage, de contrôle, etc.

- 2014 : Installation de l'entreprise S.I.E.R. Saint Nazaire.
- Développement commercial, Prospection téléphonique et physique.
- Développement de l'activité bureau d'études (Forfaits et prestations de service en Assistance Technique).
- Traitement des dossiers d'appels d'offres, des avenants, revues de contrats.
- Pilotage des projets (bureau d'études, service achats, planning, plan de charge, ressources, gestion financière).
- Management et gestion des ressources humaines, recrutements.

Réf. Clients: AIRBUS, FAMAT, ECA CNAI, ACB, ASCENT, MECANYVOIS, EXCENT, MODIS.

INGELIANCE Technologies - 44 Nantes – 2011-2014 – CDI - Secteurs naval et aéronautique.

Responsable activité études et réalisations

Projets d'études et de réalisations d'appareils de levage, de chandelles de levage, de berceaux, de nacelles, moyens d'intégration moteurs, de transport et d'embarquement, d'outillages d'assemblage, de manutention etc.

- Développement commercial, Prospection téléphonique et physique.
- Développement de l'activité bureau d'études (Forfaits et prestations de service en Assistance Technique).
- Traitement des dossiers d'appels d'offres, des avenants, revues de contrats.
- Pilotage des projets (bureau d'études, service achats, planning, plan de charge, ressources, gestion financière).
- Management et gestion des ressources humaines, recrutements.

Réf. Clients: NAVAL GROUP, STX CABINS, AIRBUS, SOGECLAIR.

MECALIA Ingénierie - 44 Malville – 2003-2011 – CDI - Secteurs aéronautique et naval.

Directeur technique

Projets d'études et de réalisations d'accès motorisés, de bâtis de transport, de bancs d'essais, de chandelles de levage, de praticables d'accès, de berceaux mobiles, d'outillages d'assemblage, d'usinage, de manutention, etc.

- Développement de l'activité bureau d'études (Forfaits et prestations de service en Assistance Technique).
- Traitement des dossiers d'appels d'offres, des avenants, revues de contrats.
- Pilotage des projets (bureau d'études, service achats, planning, plan de charge, ressources, gestion financière).
- Management et gestion des ressources humaines, recrutements.
- Prospection.

Réf. Clients: AIRBUS, MAN, SEROMA, ACTEMIUM.

Groupe A.M.S - Anjou Machines Spéciales- 49 Angers – 2000-2003 – CDI - Secteur automobile.

Projeteur mécanique machines spéciales

Projets d'études et de réalisations de machines automatiques et semi-automatiques, d'emballage et de rivetage, d'outillages de poinçonnage et d'assemblage, préhenseurs robots, etc.

Réf. Clients: VALEO, DELPHI, IMTEC, P.V.L.

A.T.N.I - 44 Nantes – 1998-2000 – CDI - Secteurs aéronautique et sidérurgique.

Projeteur mécanique - Chargé d'affaires

Projets d'études et de réalisations de postes de finition et d'outillages d'assemblage, d'usinage, de manutention, etc.

- Etude et pilotage des projets.
- Management et gestion des ressources humaines.

Réf. Clients: AIRBUS, ARCELOR.

SYNERGIE – 1995-1998 – Intérim - Secteurs automobile et sidérurgique.

Concepteur mécanique

Projets d'études et de réalisations d'flots robotisés, d'outillages d'assemblage, de poinçonnage, d'emboutissage, d'usinage, préhenseurs robots etc.

Réf. Clients: YASKAWA, GEORGES RENAULT, ARCELOR.