

Alexandre VION

+33 6 73 58 76 39

alex.vion.fr@gmail.com

 Anglais C1 courant quotidien



**EXPERT COMMERCIAL
EXPORT
INTERNATIONAL**



À PROPOS

Fort de 20 ans d'expérience dans la vente de produits et solutions au sein des **secteurs industriels, aéronautiques**, pneumatiques, agro-industriels et agricoles, j'ai développé une aisance relationnelle au contact de tous types et niveaux d'interlocuteurs à travers plus de **50 pays et sur les 5 continents**.

DOUBLE COMPÉTENCE TECHNIQUE & COMMERCIALE, B2B, GRANDS COMPTES

Commerciales :

- ✓ Écouter, observer, analyser
- ✓ **Prospecter, chasser, Vendre des Produits, Projets, et Solutions Premiums à forte valeur ajoutée**
- ✓ Orchestrer et **planifier des stratégies commerciales** visant à **optimiser les revenus**
- ✓ **Préparer / négocier les offres & appels d'offres**
- ✓ Recruter, former, encadrer le réseau distributeurs
- ✓ **Fidéliser durablement les clients clés**
- ✓ **Piloter, superviser les activités &**

Techniques :

- ✓ Diagnostiquer et conseiller
- ✓ Proactif, encourager l'innovation
- ✓ Optimiser la logistique
- ✓ **Implanter un service après-vente SAV**

Soft-Skills :

- ✓ **Aisance relationnelle multiculturelle**
- ✓ Polyvalent, curieux, ouvert d'esprit
- ✓ Partager la passion, donner du sens
- ✓ Culture du savoir-être, de l'excellence



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Directeur Commercial Export (Zone monde) : TIP - France, Marquage industriel innovant 2020 - 2024
Auprès d'**industries** plastique / polymère, pneumatique, **aéronautique**, BTP, sports mécaniques...

Responsable France, Benelux & Afrique Francophone : WESTRUP - Danemark 2018
Fabricant d'équipements **industriels** / solutions, **SAV**, pour le nettoyage, le tri des semences & recyclage

Responsable d'Agence Moyen-Orient : AL RAWABE EST – Arabie Saoudite 2009 – 2015
Groupe généraliste - agriculture, construction BTP, intérim, prospection pétrolière et terres agricoles

Business Dev. Manager Moyen-Orient, Afrique Nord-Est (24 pays) : VALMONT-USA/UAE 2003 - 2008
Fabriquant leader mondial de systèmes d'irrigation mécanisée : **Ventes de projets** d'irrigation sur **appels d'offres** : Pivots et rampes frontales **innovants et Premium** à des **consortiums, états, projets agro-industriels, Militaires** et agriculteurs.

Parcours évolutif en Agro-Industrie : France et à l'international Jusqu'en 2002
Production & conditionnement agricole (300 pers.), technico-commercial, **SAV, country manager**

FORMATION

Formation manager de projet méthode « AGILE » : Cipecoma La Rochelle (17), France

Business English School Language: Portobello Business College à Dublin, Irlande

Grande école de la vie

Jusqu'à ce jour




CENTRES D'INTÉRÊT ET PASSIONS

 **Aviron** : En équipe de quatre-barré mer & rivière

 **Habitat autonome** : Mix de savoir-faire, bons-sens ancestraux multiculturels & matériaux novateurs

 **L'Agriculture écoresponsable rentable** : L'intelligence paysanne et des plantes dans le monde

 **Moto** : L'attraction des modèles atypiques ou innovants, la mélodie d'une orfèvrerie mécanique.