

Philippe CAVEL
philippe.cavel@gmail.com
36 Rue du Docteur Emile Roux- 37540 Saint- Cyr sur Loire
Tel : Domicile : 02.47.51.04.36 / Mobile : **06.76.88.71.84**

DIRECTEUR DE FILIALE – COUNTRY SALES MANAGER

Mobile à l'international

Compétences clés : Gestion Centre de Profit & New Business / Gestion de compte B2B / Développement commercial / Relation Clients y compris Corporate

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

02.2017/ à ce jour Groupe US Emerson – Business Development Manager Europe

Responsable Pôle activités Services – Industrie Nucléaire

Activités : Un des leaders mondiaux conjuguant technologie et ingénierie pour fournir des solutions novatrices aux clients du secteur industriel, secteur commercial, et du marché de la consommation partout dans le monde. Groupe composé de 5 entités : Process Management, Industrial Automation, Network Power, Climate Technologies, Commercial & Residential Solutions.

Activités:

- > Manager Business Development et activités Ventes Industrie nucléaire et thermal Power markets,
- > Actions Support commercial à d'autres marchés telles que renouvelable (Wind Energy), chimie, aérospatial, transport and Oil & Gas en France et Overseas (Europe),
- > Coordination des activités secteur vente pour 3 usines en France et en Europe : Lille (France), Cernay (France), Korschbroich (Allemagne). Nouvelles opportunités : Chine et Espagne + Belgique.

Réalisations clés (Key Achievement):

- Signature contrat cadre (LTSA) avec EDF (5 M€) – Activités de maintenance et différentes opérations de service,
- Développement nouvelles opportunités en Europe,
- Début de négociations avec partenaires locaux en Inde (Nuclear Industry- NPCIL, BARC,...).

Mission:

Position: **Business Development Manager Europe**

- > Management Business Development & Sales Activités pour réacteurs nucléaires et Installations (Installed Base)- France et étranger,
- > Développement et mise en place stratégie Groupe EMERSON,
- > Key Account Manager pour EDF, Framatome, ORANO, CEAEA,
- > Key Account Manager pour la France, Espagne, Belgique, Chine, Allemagne,
- > Management de l'équipe de ventes (10 à 14 sales managers).

02.2014/ 12.2016 GD ENERGY SERVICES Sarl – Directeur Filiale France- Country Manager PARIS/ MARSEILLE

**Nettoyage chimique/ Traitement des Effluents/ Gestion de déchets Industrie nucléaire
Divers activités de maintenance et de services/ Application de revêtements spéciaux**

- Management et supervision de l'ensemble des activités et services transverses de la société
- Elaboration Business Plan et définitions des objectifs pour chacune des Business Unit (3)
- Reporting mensuel, trimestriel (BUB, BoD) au siège / Direction Générale
- CA 2014/ 2015 4M€ - Objectif à 4 ans : 15 M€.

02.2010/ 12.2013 SIEMPELKAMP NUKLEARTECHNIK – DIRECTEUR COMMERCIAL France PARIS/ TOURS

Etude, Conception, Design, Fabrication, Commercialisation d'Equipements à destination de l'industrie nucléaire

- Qualification de la société dans les secteurs de l'industrie nucléaire : EDF (UTO/ CNEN/CIPN/DPIH/CIDEN-SEPTEN/DGI/CNEPE), AREVA, CEAEA, ELECTRABEL- Belgique, NNB- UK, BOUYGUES, VINCI Constructions
- Conception, avec l'équipe marketing et la direction en Allemagne, de la stratégie commerciale et définition des offres B2B
- Développement du réseau et des partenariats sur la France, UK et Belgique
- Signature de contrats : 400 K€ à 110 M€ - Management d'équipe : 30 à 50 personnes – CA France : 35 M€
Flamanville 3 : Fourniture équipements de levage et manutention, Installation et Mise en service du Récupérateur de Corium, Divers équipements près îlot nucléaire,
Olkiluoto 3 Finlande : Fourniture équipements de levage et manutention, Installation et Mise en service du Récupérateur de Corium, Divers équipements près îlot nucléaire,

Superphénix- Creys Malville : Démantèlement des Internes Cuve
Divers CNPE France : Livraison, Installation, Mise en Service Machine de Serrage et Desserrage de Goujons
France et Belgique : Divers prestations de service- Activités de Maintenance des INB

06.1994/ 02.2010 Société SIT et Holding Condor Finances - Directeur Général Adjoint **PARIS/ CHATELLERAULT**

Etude, Conception et Fabrication d'équipements pour l'industrie nucléaire : Télémanipulation/ Robots

Gestion globale de l'entreprise – Missions particulières : Développement Export Monde (Europe, USA, Chine, Japon, Inde)

- DAF, Responsable Commercial, RRH, Responsable Assurance de la Qualité
- Directement rattaché au Président
- Développement commercial : EDF, AREVA (La Hague), CEAEA (Marcoule, Cadarache) – CA annuel (dont Export) : 5 à 8 M€ - Progression 5 %/ an
- Mise en place système de Management de la Qualité- ISO 9001 et CEFRI
- Qualification des personnels : HN1, HN2, PCR, QSP, RN, ASME, RCCM, KTA
- Divers projets et développements :
Télémanipulation/ Télérobotique : Retraitement de Déchets radioactifs, reconditionnement, transport et gestion. Projet Becquerel CNPE de Chinon, Divers Prestations de services CNPE Marcoule, Cadarache. Retraitement Etablissement AREVA La Hague. **Export** : Inde (Centres de recherche : NPCIL/ BARC), Russie (ROSENERGOATOM), Japon (JNFL- Rokkasho- Mura), Chine (CNNC, CGNPC), USA (Zion)

04.1991/ 05.1994 GAN Assurances Agent Général- Développeur **PARIS/ LA ROCHELLE**

Secteurs : Assurance de personnes (Vie) - IARD

Stage de formation Agent Général : 12 mois

- Développement commercial auprès des entreprises et des particuliers
- Fidélisation
- Management d'équipes terrain (5 à 10 personnes)
- Stages de formation : Gestion et finance
- Mise en place tableaux de bord agence- Optimisation des performances

09.1985/ 02.1991 ARMEE DE L'AIR Intercepteur Opérationnel (phonie russe) **FRANCE / ALLEMAGNE**
2^{ème} Bureau – Services de renseignements

- Formation au Centre d'Instruction de Guerre Electronique- Metz- Frescaty – Officier de renseignement
- Après formation de 2 années- Affectation en Allemagne

EDUCATION

09.1981/ 06.1985 **Université Bordeaux III Commerce International- Langues Etrangères Appliquées**
Bordeaux

1981 **Baccalauréat A5**
Rochefort/ Mer

LANGUES, IT, INTERETS

Langues **Anglais** (courant), **Allemand** (courant), **Russe** (opérationnel), **Espagnol** (opérationnel)
IT MS Office (Excel, Word et Power Point)
Intérêts Histoire, Géopolitique, Course à pied: 20km Tours, Lecture, Voyages