

IMEN JENDOUBI EP AYADHI

RESPONSABLE DES ACHATS



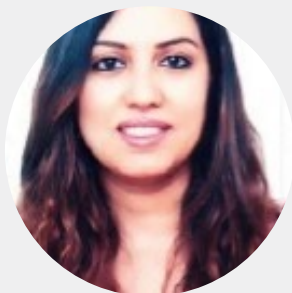
369 Avenue d'Etaples,
Cucq, 62780, France



+33 (0)6 68 38 45 79



imenjend2017@gmail.co
m



ÉDUCATION

M2 LOGISTIQUE ET MANAGEMENT DE LA SUPPLY CHAIN

PFE non achevé / 2019

- M2 Logistique & Supply Chain
- Stratégies de distribution
- Gestion des stocks avancée
- Optimisation des flux

MAÎTRISE EN HAUTE ÉTUDE COMMERCIALE

IHEC / 2007

spécialité finance

COMPÉTENCES

Avec une solide formation en Finance et un master spécialisé en Supply Chain, je suis un professionnel aguerri fort de 17 ans d'expérience dans le secteur des achats. Mon expertise englobe l'ensemble des catégories d'achats, une compétence que j'ai développée et affinée au sein d'environnements multiculturels et diversifiés. Je suis convaincu de pouvoir être le candidat idéal pour le poste proposé, apportant avec moi un savoir-faire éprouvé et une capacité d'adaptation qui me distinguent.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

VALEO secteur Automobile

nov. 2023 - Présent

SEGMENT LEADER BUYER MRO FRANCE

- Définition et implémentation de stratégies d'achat innovantes pour le segment MRO, optimisant la couverture nationale.
- Pilotage dynamique du panel fournisseurs, garantissant la performance et la compétitivité.
- Leadership proactif au sein des comités de sourcing, favorisant une synergie d'équipe.
- Négociation d'avant-garde des conditions d'achat, reflétant une acuité commerciale aiguisée.
- Gestion rigoureuse des contrats de maintenance, assurant une continuité opérationnelle.
- Développement et maintien de relations fournisseurs stratégiques, centrées sur la collaboration mutuelle.
- Impulsion de projets de productivité technique, conduisant à des gains d'efficacité avec les partenaires.

Participation à la mise en place et familiarisation avec les systèmes d'assurance qualité ISO 9001, ISO 16949

Participation à La mise en place et familiarisation avec le standard environnemental ISO 14001

Participation aux workshops NPM Europe

Outils informatique Word, Excel, PowerPoint, Internet

Logiciel & progiciel : IRIS, SIGIP, SAP, CEOS, KROSY

Transport Multimodal

LANGUES

Arabe

Français

Anglais

CENTRES D'INTÉRÊT

- Voyage
- Aider les autres

Sagemcom secteur
Télécom

oct. 2018 - nov. 2023

Michaud Tunisie
secteur électricité

nov. 2013 - oct. 2018

- Suivi précis des KPIs, permettant une analyse et une amélioration continues du segment MRO.

● CHEF SERVICE ACHATS COMPOSANTS ÉLECTRONIQUES

- Élaboration et déploiement de la stratégie d'achat alignée avec les directives centrales, renforçant la synergie et l'efficacité organisationnelle.
- Leadership dynamique du département achats, incluant le recrutement, le développement des talents et la gestion de carrière, propulsant la performance de l'équipe.
- Conduite de négociations stratégiques avec les fournisseurs, générant des avantages compétitifs et des économies substantielles.
- Réorganisation et rationalisation du panel de fournisseurs pour une optimisation des coûts et de la qualité.
- Conception et présentation de reportings périodiques à la direction, assurant une transparence et un suivi rigoureux des performances achats.
- Engagement continu dans le benchmarking et la veille stratégique, garantissant une connaissance approfondie du marché et une réactivité accrue aux tendances.

● ACHETEUSE

- Conduite d'audits stratégiques et évaluation rigoureuse de fournisseurs potentiels pour garantir l'excellence opérationnelle.
- Rationalisation efficace du panel fournisseurs, alignée sur les objectifs de performance et de coûts.
- Analyse concurrentielle poussée pour l'étude de prix des produits finis, incluant les articles en phase d'industrialisation.
- Optimisation de la supply chain pour les produits finis, visant une maximisation de l'efficacité logistique.
- Négociation et contractualisation avancées avec les fournisseurs de services, MRO et autres consommables, en quête de conditions optimales.
- Gestion proactive des appels d'offres, assurant une sélection rigoureuse et stratégique des fournisseurs.
- Leadership dans la coordination et le pilotage de projets d'externalisation, renforçant les partenariats avec les sous-traitants.

INFORMATIONS PERSONNELLES

Date de naissance: 03 Apr
1984

État civil: Mariée

Continental secteur
automobile

nov. 2010 - nov. 2013

ACHETEUSE HORS BOM ET ÉQUIPEMENT DE PRODUCTION

- Conception et implémentation de stratégies d'approvisionnement optimisées, renforçant l'efficacité opérationnelle.
- Pilotage de formations spécialisées sur SAP et CEOS, élevant les compétences internes en gestion d'achats.
- Vigilance constante sur la conformité aux procédures et standards d'achats du groupe.
- Élargissement et consolidation d'un réseau de fournisseurs locaux, soutenant la performance et la compétitivité.
- Gestion proactive des litiges fournisseurs, garantissant la continuité et la qualité de service.
- Leadership dans les initiatives de sourcing, avec présentation et validation de données décisionnelles clés.
- Administration efficace des contrats de maintenance pour infrastructures et équipements, assurant la pérennité des opérations.

Kromberg &
Schubert secteur
automobile

août 2008 - nov. 2010

ACHETEUSE INVESTISSEMENT, SERVICE ET MRO

- Pilotage de l'intégration de la stratégie d'achat groupe chez Kromberg & Schubert Tunisie, optimisant les processus internes.
- Capacitation des équipes par des formations ciblées sur le logiciel d'achat, renforçant l'efficacité opérationnelle.
- Élargissement et gestion dynamique du réseau de fournisseurs locaux, consolidant la chaîne d'approvisionnement.
- Reporting régulier sur les performances de réduction des coûts, soutenant la prise de décision stratégique au sein du CPM et auprès du Purchasing Manager.
- Prospection et acquisition de partenaires fournisseurs, garantissant l'innovation et la compétitivité.
- Conduite de négociations acharnées pour l'obtention de conditions tarifaires avantageuses, termes de paiement flexibles et solutions logistiques efficaces.

LEONI secteur
automobile

sept. 2007 - juil. 2008

SERVICE DES ACHATS