



# Mathis RENAUD

21 ans

## CONTACT

07 88 79 62 18

✉ mathisrenaud221@gmail.com

📍 85590, Les Epesses

🌐 Mathis Renaud

🚗 Permis B

## EDUCATION

À partir de septembre 2025

MASTER of SCIENCES Ingénieur d'affaires ,  
(parcours alternance, 2ème année)

• Excelia Business School, La Rochelle 

2024 - à aujourd'hui

MASTER 1 PROGRAMME GRANDE ÉCOLE  
, (parcours alternance, 1ère année)

• Excelia Business School, La Rochelle 

2023 - 2024

BACHELOR BUSINESS, option Management  
commercial (parcours alternance)

• Excelia Business School, La Rochelle 

2021 - 2023

BTS NÉGOCIATION, DIGITALISATION et  
RELATION CLIENT (parcours initial)

• Esupec, Cholet

## LANGUES

- Français (C2)
- Anglais (Professionnel)

## CENTRES D'INTÉRÊTS

- Aéronautique et spatial
- Horlogerie
- Bodyboard et randonnée

## PROFIL

Professionnel de terrain passionné par les enjeux commerciaux, industriels et stratégiques, je suis à la recherche d'une alternance de 12 mois à partir de septembre 2025 pour mon Master 2 Ingénieur d'affaires. Mon rythme d'alternance est de 3 semaines en entreprise et 1 semaine à l'école.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

### CHEF DE SECTEUR | ALTERNANCE

FLAMINO | 09/2023 à aujourd'hui



- Assurer la présence des produits FLAMINO et des marques distributeurs dans les points de vente. (Bois, granulé de bois, charbon et allume-feu)
- Préparation et organisation des tournées sur le terrain avec 4 à 5 magasins à visiter par jour.
- Gestion d'un portefeuille client composé de 120 magasins spécialisés alimentaires (Coopérative U, Auchan, Intermarché)
- Développer la part de marché sur mon secteur géographique de 5 départements (Vendée, Loire-Atlantique, Maine et Loire, Deux-Sèvres et Vienne)
- Négociation avec les chefs de rayon et/ou directeurs de magasins pour vendre des nouveautés produits, des animations et opérations commerciales.
- Veille concurrentielle quotidienne et reporting à l'aide de l'outil CRM Statigest.

### CHARGÉ D'ÉTUDE DE MARCHÉ | STAGE



ESSENCY | 01/2023 à 02/2023

- Réalisation d'une étude de marché sur le photovoltaïque de plusieurs régions du monde (France, Allemagne, Belgique, États-Unis), en vue d'aider l'entreprise dans ses choix stratégiques.
- Préparation et animation de réunions pour présenter les résultats de l'étude.

## COMPÉTENCES

- Prospection
- Négociation
- SharePoint
- CRM (Statigest)
- Excel
- Gestion de portefeuille client BtoB