



Romain YERNAUX

« Mon profil est résolument orienté commerce. Développer, fidéliser et prospecter font partie intégrante de mon ADN. Mes expériences passées me permettent aujourd'hui de mettre en place un nouveau marché sur un secteur vierge, de fidéliser une clientèle existante tout en pérennisant la rentabilité du secteur travaillé. »

CONTACT

☎ 06 88 39 59 93

📍 1595 Route d'Allogny
18110 SAINT MARTIN D'AUXIGNY

✉ romain_yernaux95@hotmail.com

FORMATION

BTS Négociation Relation Client

Baccalauréat Economique et Social
Spécialité Mathématiques

LANGUES

✓ Anglais : Bon niveau,
TOEIC : 890 B2

PASSIONS

Mécanique ancienne auto/moto
Pratique du Handball en loisir

Développement commercial

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

SIGNALL CENTRE FRANCE Industrie fabrication d'enseignes et de signalétiques

Responsable du développement commercial

Juillet 2022–Aujourd'hui

- Gestion du service commerce (4 adv, 4 chefs de projet, 3 commerciaux)
- Développement d'un nouveau marché national
- Mise en place de process interne intégrant ce nouveau marché
- Prospection pour la participation aux appels d'offre de grandes marques nationales pour le business historique de l'entreprise (Atol, Allianz, ...)
- Suivi d'appel d'offre et déploiement de nouveaux marchés

SOPREBA Industrie fabrication d'enduit à base plâtre

Responsable commercial

Mai 2016 - Juin 2022

- Négociation des marchés nationaux
- Référencement auprès des centrales d'achats matériaux
- Développement secteur Bretagne / Centre et Ouest

SOPREBA Industrie fabrication d'enduit à base plâtre

Responsable secteur

Juillet 2014 - Mai 2016

- Clientèle composée de négoce matériaux et négoce peinture
- Prospection et fidélisation sur le secteur Centre Val de Loire et Ile de France (11 départements)
- Remise d'offre selon volume
- Participation et organisation de salons professionnels
- Animation du secteur : tournée duo, journée portes ouvertes, ...

BATI PRICE Négoce matériaux second œuvre

Technico-commercial

Sept. 2009 - Juin 2014

- Clientèle composée de plaquistes, architectes et maîtres d'œuvre sur un département (37)
- Création du fichier clients, prospection
- fidélisation
- Suivi facturation et règlement
- Animation en agence