

PROFIL & OBJECTIFS

Acheteuse dynamique et expérimentée avec 8 ans d'expertise en achats directs/indirects et gestion de catégories industrielles. Cherchant à rejoindre votre groupe pour piloter l'harmonisation des achats d'équipements et contribuer à l'excellence opérationnelle. Ma passion pour l'innovation durable et mon expérience multiculturelle font de moi un atout pour les environnements challengeants.

Compétences

- Négociation stratégique & gestion de contrats (cadres, appels d'offres)
- Stratégie achats durables (RSE, bilan carbone, économie circulaire)
- Analyse data-driven & performance achats (KPI, TCO, tableaux de bord)
- Gestion de panels fournisseurs (qualification, audits, multisourcing)
- Digitalisation des achats (SAP, automatisation des workflows)
- Communication transverse & gestion de crise
- Trilingue : Français, Anglais, Chinois

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

ACHETEUSE LEADER – VALEO

Nov. 2021 – déc. 2024 Multisites

- Application et adaptation des stratégies achats groupe, objectifs mutisourcing & réduction de coûts.
- Structuration d'un panel fournisseur pour répondre aux besoins en matériel et prestations (composants électroniques, aluminium, plastique, sous-traitance...)
- Négociation conditions contrats d'achats et mise en place de KPI achats (qualité, circularité, résilience fournisseurs) alignés aux politiques d'achats et standards du groupe.
- Collaboration interne pour l'application stratégique et objectifs d'entreprise.
- Encadrement d'une équipe d'acheteurs, fédérer au objectifs communs, suivi performance

ACHETEUSE PROJECT – GE RENEWABLE

Oct. 2018 – Oct. 2021 Aix Les Bains

- Définition des budgets d'achat et spécifications techniques par projet
- Négociation de contrats OPEX/CAPEX pour équipements spécifiques "bas-carbone"
- Optimisation des flux logistiques: -12% d'émissions CO2 via analyse TCO incluant le bilan carbone.
- Audit et qualification des fournisseurs selon critères éthique et technique

ACHATS PRESTATIONS – SALOMON

Sep. 2016 – Sep. 2018 Annecy

- Consultation et négociation tarifs et conditions contrats d'achats
- Analyse et évaluation performance prestataires
- Suivi de mise à jour et respect des contrats de service
- Participation des projets d'amélioration du service clients et optimiser la gestion