

Rudi ANDRIGHETTO

25/06/1975

Nationalité : Italien

+33 (0)6 64 40 16 72

rudyandri@gmail.com

<https://www.linkedin.com/in/rudiandrighetto>

57, Avenue Cernuschi - 06500 Menton (France)

Permis A-B

TECHNICO-COMMERCIAL



Formation

- Formation de Technico Commercial
- Certificats systèmes CAO: AutoCad; Catia V4; Catia V5
- Diplôme Lycée Technique / niveau BAC + 2

Langues et compétences informatiques

Langue maternelle: Italien

Autres langues: Anglais - Courant (écrit et oral)

Français - Courant (écrit et oral)

OUTILS INFORMATIQUES:

CRM (Customer Relationship Management),
ProFiles (PLM Software), Catia V5, Catia V4, AutoCAD, MS Office

Expériences professionnelles

2023 / Aujourd'hui

DropsA - VET Mobile division Milan (Italie)

2016 / 2023

DropsA- Lubrication Systems Milan (Italie)

Secteur: Mécanique – Hydraulique (Pompes - Valves - Doseurs)

Poste : TECHNICO-COMMERCIAL INTERNATIONAL

Missions :

- Prospector et ouvrir de nouveaux comptes (New Business)
- Scouting stratégique : Recherche de clients potentiels à l'aide d'outils avancés tels que LinkedIn et solutions basées sur l'IA (ChatGPT, Copilot).
- Enregistrement dans CRM
- Déplacements fréquents à l'international pour des visites (premier contact et visites régulières)
- Capacité à approcher les entreprises et les contacts (service achats ou technique) dans tous les secteurs (Construction/Mobile ; Maritime-Oil&Gas ; Energy ; Transport, Machines-Outils...)
- Planifier des réunions (techniques et commerciales) sur site ou via Teams et devenir l'interlocuteur direct pour les clients.
- Promouvoir les offres commerciales en étudiant le marché et les concurrents
- Fournir un support complet aux clients et gérer les distributeurs officiels activement avec des trainings techniques.
- Construire et créer des partenariats à long terme avec les clients
- Représenter la Société sur les foires et salons internationaux (Agritechnica-Hannover, BAUMA en Allemagne, EIMA Italie, Intermat-Paris ; TOC Europe - Rotterdam)
- Capacité à travailler sous stress

2011 - 2016

SBM Offshore - Monaco (MC)

Secteur: Maritime / Oil&Gas

Poste : DESSINATEUR/PROJETEUR (Mooring Systems Department)

Missions : Dimensionnement et modélisation avec des systèmes CAO 3D/2D de LNG et FPSOs (Floating Production Storage and Offloading Unit) projets

2007 - 2010

Leonardo (ex Agusta-Westland in Milan – Italie) ; Pininfarina (Turin – Italie) ; Ital-Design GIUGIARO (Turin – Italie) ; AIRBUS GmbH (Hamburg – Allemagne)

Secteur: Aerospace Industry and Automotive Industry

Poste : DESSINATEUR/PROJETEUR (Mécanique) en Indépendant

Missions : Etude et conception de pièces avec des systèmes CAO 3D/2D pour plusieurs projets aéronautiques et automobiles

2002 - 2007

Leonardo (ex Aermacchi in Milan – Italy); Ital-Design GIUGIARO (Turin – Italy)

Secteur: Aerospace Industry and Automotive Industry

Poste : DESSINATEUR/PROJETEUR (Mécanique) en CDI

Missions : Etude et conception de pièces avec des systèmes CAO 3D/2D pour plusieurs projets aéronautiques et automobiles

2000 - 2002

Piaggio AeroIndustries

Secteur: Aerospace Industry

Poste : DESSINATEUR/PROJETEUR (Mécanique) en CDI

Missions : Etude et conception de pièces avec des systèmes CAO 3D/2D pour le projet P180 Avanti

Compétences (Skills)

Business Development International - Customers Management - Sales - Strategy – Planning - Réglementation Export Basique - Communication - Engineering - CAD Systems - Problem solving - Good work in team