

# Adrian BEAUFRÈRE

BTS NDRC

18 ANS



## CONTACT

📍 3, Rue de Chinon  
37540 Saint-Cyr-sur-Loire  
France

✉️ beaufriere.adrian@free.fr

📞 07 69 85 73 73

🚗 Permis B

## PROFIL

Après mes deux années d'études en filière Sciences et Technologies du Management et de la Gestion, je souhaite poursuivre ma formation, en apprentissage au sein de votre entreprise dans l'objectif de concilier travail en entreprise et formation théorique.

## COMPÉTENCES

### LINGUISTIQUE :

- Anglais B1
- Espagnol A2

### BUREAUTIQUE :

- Pack Office
- Canva

### CERTIFICATION PIX

- 365

## FORMATION

### 2024-2026 | CFA ISCB - Tours (37)

- BTS NDRC

Accueillir, conseiller, suivre les clients et gérer leurs demandes.  
Proposer des offres adaptées et participer aux négociations.  
Utiliser les outils numériques et réseaux sociaux pour la gestion client.  
Collecter et analyser les données pour ajuster les stratégies  
Coordonner avec les équipes internes pour améliorer le service.

### 2022-2024 | Lycée Notre-Dame La Riche - Tours (37)

- PREMIÈRE ET TERMINALE STMG

Découverte de l'organisation.  
Étude de son environnement économique et juridique.  
Étude sur l'utilisation des nouvelles technologies de la communication.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

### Octobre 2024 - Août 2026 - Clodepot/SNP - Montbazou (37)

- TECHNICO COMMERCIAL ITINÉRANT - ALTERNANCE
  - Prospector de nouveaux clients
  - Créer, développer, fidéliser et assurer la satisfaction client.
  - Identifier et qualifier les différents besoins des clients.
  - Commercialiser l'ensemble des produits du groupe.
  - Établir les devis et les factures.

### Juin - Août 2023 / Juillet - Août 2024 - Institut de la Piscine - Chambray-Lès-Tours (37)

- VENDEUR - JOB D'ÉTÉ
  - Accueillir et conseiller les clients.
  - Veiller à l'approvisionnement des rayons.
  - Mettre en place les articles dans les rayons.
  - Établir les devis et les factures.

### Décembre 2022 - Institut de la Piscine - Chambray-Lès-Tours (37)

- VENDEUR - STAGE
  - Accueillir et conseiller les clients.
  - Faire l'inventaire.
  - Établir les devis et les factures de SAV.
  - Créer du contenu multimédia (création d'une newsletter).

### Février 2021 - Négoce Auto - Tours (37)

- COMMERCIAL AUTOMOBILE - STAGE D'OBSERVATION DE 3ÈME
  - Assister au processus de vente.
  - Suivre les dossiers clients.
  - Créer des annonces.
  - Préparer les véhicules pour leur livraison.

## CENTRES D'INTÉRÊT

- Motocross (5 ans)
- L'automobile
- Voyages
- La gastronomie française