



Emmanuel Wouchui Tchekounang

Acheteur

7301 Hornu, Belgique
w_emmanu@yahoo.fr
+49 176 44268695 / +32 467 696691

Compétences professionnelles

Gestion de compte clients
Analyse des données et stratégie commerciale
Communication et négociation
Assurer le suivi commercial
Optimisation de polique commerciale
Outils d'analyse et communication : SAP/ ERP, système CRM, Excel

Expériences professionnelles

11.2022 - 08.2024 : Sales Manager Aerospace chez VSMPO TiRus GmbH (hybride), Oberthausen Allemagne

- ✓ **Gérer un portefeuille client** d'environ 20.000.000 USD de chiffre d'affaires en 2023
- ✓ **Superviser l'activité commerciale** avec une augmentation du chiffre d'affaires de +20%
- ✓ **Visiter les clients** internationaux, participer foires/expositions/ salons
- ✓ Gérer les prévisionnels, offres, processus de commande et suivis après-vente
- ✓ **Collaborer étroitement** avec la direction, et plusieurs autres départements, logistique, production, expédition, qualité
- ✓ **Réaliser les rapports commerciaux**

11.2021 - 10.2022: Key Account Manager B2B Marché Français chez Gräfenhof-Tee GmbH (sur site), Buxtehude Allemagne

- ✓ **Assurer un suivi régulier** des activités commerciales sur le marché français
- ✓ **Superviser le service client** (appels, Courriels, Vidéos conférences, ...)
- ✓ **Analyser les besoins du client**
- ✓ **Accompagner**, du premier contact à la mise en œuvre, au cas échéant gérer des réclamations
- ✓ **Développement commerciale**, via veille concurrentielle, études de marché ou encore **prospection**
- ✓ **Vente consultative** (biens et services)
- ✓ Mise à disposition d'échantillons, élaboration de devis, traitement et suivi de commandes

Education et formations

2025 Participation cours intensif d'anglais des affaires sur 4 semaines à temps plein

2021 **Master en Sciences économiques**, Ruhr Université de Bochum, Allemagne

Thème de mémoire : "Analyse critique de la taxe sur les transactions financières"

2015 Cours d'allemand, Examen d'admission aux universités, Ilmenau, Allemagne

2013 Master 1 : Sciences économiques appliquées, Université de Douala, Cameroun

2012 **Bachelier en Sciences économiques monétaires et bancaires**, Université de Douala, Cameroun

Atouts

Langues : français (langue maternelle), allemand (C1), anglais (A2)

Orienté résultats et axé sur la satisfaction client

Organisé, autonome, rigoureux et sens des responsabilités

Forte capacité d'adaptation, esprit d'analyse et de synthèse

Microsoft Office, Réseaux sociaux

Permis de conduire B et véhicule