

Responsable achats / Management de Relations Fournisseurs**Eric LECOUSTRE**

43 ans
 Marié 1 enfant
 94 allée du Trèfle
 79230 AIFFRES

Mobile : +33 (0)7 89 66 82 71
 mail : eric.lecoustre@gmail.com

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

- 03/2022 à aujourd'hui** **COMMODITY LEAD BUYER – SAFRAN Electrical & Power – Niort (79)**
- Management de commodités achats série : tôleries, chaudronneries, contacts et traitements de surfaces - Build To Print - CA : 25M€
 - Négociation d'accord commerciaux – management de relations fournisseurs
 - Tenue d'objectif : performance opérationnelle, Financier, Délais et Qualité
 - Optimisation de panel fournisseur et des coûts fournisseurs (impact PPV + tenue d'un PMT)
 - Création de stratégie achats par commodité achats
- 10/2016 à 03/2022** **CONTRACT & SUPPLIER MANAGER – ARIANEGROUP – Saint Médard en Jalles (33)**
- Développement, fabrication, installation et qualification de moyens sols pour Ariane 6 et la force de dissuasion française M51 - Build To Spec - CA : 20M€
 - Gestion des phases d'appel d'offre, de contrat, de développement, de qualification des moyens et des phases de MCO
 - Gestion d'équipe projets pluridisciplinaire et management d'Assistants Techniques / consultants
- 05/2014 à 10/2016** **ACHETEUR FORGES ET FONDERIES – HERAKLES (groupe SAFRAN) – Saint Médard en Jalles (33)**
- Création de poste
 - Pièces militaire et civile : petite, moyenne et grande dimension (50 mm < Φ < 2500 mm) - Build To Print
 - Technologies utilisées : Fonderie cire perdue et sable. Forge libre, matricage et laminage circulaire
 - Management des Achats de développement, d'industrialisation et série de programmes missiles Tactiques (MdCN), missiles Stratégiques (M51.1 et M51.3) et lanceurs Civiles Spatiaux (Ariane 5 et Vega)
 - Création de stratégies achats par famille de produits – management de relations fournisseurs
- 02/2008 à 05/2014** **ACHETEUR PROJETS MECANIKES - SNECMA PROPULSION SOLIDE (groupe SAFRAN) – Le Haillan (33)**
- Pièces militaire : petite et moyenne dimension (Φ < 1000 mm) - Build To Print – CA : 15 M€
 - Gestion d'équipes projets pluridisciplinaire / logique make or buy
 - Responsable des externalisations de capacité (flexibilité) ou totales (stratégiques) des opérations d'usinage, traitements de surface, assemblages, timbrage hydraulique et contrôles (RX, Ressuage...)
- 2007 à 2008** **ACHETEUR MECANIQUE – LECTRA – Bordeaux (33)**
- Management des achats de développement et industrialisation de deux nouveaux découpeurs
 - Achats Familles : guidage linéaire, mécanique grande dimension, Outillage de Production, OEM, Roulements, pièces issues de filage - CA : 20 M€
 - Sourcing et évaluation des fournisseurs / Mise en place de stratégies achats par famille
- 2006 à 2007** **CONSULTANT ACHATS en mission chez TURBOMECA – THALIS ASIA PACIFIC Limited – PAU (64)**
- Achats de production : mécano soudure, tuyauteries aéronautiques et chaudronnerie - CA : 25 M€
 - Sourcing et évaluation des fournisseurs, Contractualisation BCC
 - Définition de stratégie achats famille
 - Gestion de panel fournisseur
- 2003-2005** **ACHETEUR INDUSTRIEL – SNPE Matériaux Energétiques – Bordeaux (33)**

FORMATION

- 2006** **3^{ème} cycle spécialisé en Achat Industriel, MAI – Ecole de Management de Bordeaux (33)**
- 2005** **Ingénieur Maître en Achat Industriel – IUP Science de Gestion de Mulhouse (67)**
- 2003** **DUT en Génie Mécanique et productique – IUT de Poitiers (86)**
- 1999** **Baccalauréat scientifique – Lycée Monnerville de Kourou, Guyane (973)**

OUTILS DE COMMUNICATION

- Langues** Français : langue maternelle - Anglais : Professionnel / Courant
- Informatique** Pack Office, SAP, BAAN V5, MFG PRO

AUTRES ACTIVITES

- Loisirs** VTT, Pêche sportive, nautisme, sport automobile, bricolage, jardinage
- Voyages** Guyane Française (10 ans), Equateur, Trinidad et Tobago, Amérique du nord et Europe