






# MARC DOUBLET

## COORDONNÉES

 La Chapelle Blanche Saint Martin (40km)

 06 12 93 40 79

 mardoublet@yahoo.fr

 Permis BE

## COMPÉTENCES

- Traiter les appels d'offres
- Suivre les demandes clients
- Animer, coordonner une équipe
- Adaptabilité
- Être force de proposition
- Avoir un esprit critique
- Ecouter et analyser les besoins du client
- Gérer la relation client
- Être Persévérant et rigoureux
- Organiser
- Être persévérant

## CENTRES D'INTÉRÊT

Pratique de la Randonnée  
Pratique de la course à pieds  
Photographie

## LANGUES

Anglais

Opérationnel

Fort de près de 35 années d'expérience dans le secteur industriel, je mets à profit mon expertise technique solide, un sens aigu de l'organisation, une grande rigueur ainsi que des compétences éprouvées en gestion de la relation client. Reconnu pour ma persévérance et mon excellent relationnel, je suis à la recherche d'une nouvelle opportunité où je pourrai continuer à contribuer efficacement au développement et à la performance d'une entreprise.

## EXPÉRIENCE

Mars 2025 à juillet 2025

**Chargé d'affaires – ARKANIA , Nazelles Négron**

Suivre et coordonner les opérations en interne de la commande à la livraison pour les clients SAFRAN , AIRBUS HELICOPTERE , KNDS , ARESIA ,..  
Veiller à la fourniture du pack documentaire de la commande  
Négocier avec le client les délais de livraison et l'informer si retard.  
Organiser les réunions, visites , ..  
Gérer les relations clients et fournisseurs  
Piloter et assurer le maintien du critère coût – qualité – délai défini des projets de la commande à la livraison  
Échanger avec l'équipe de production sur l'avancement de la commande  
Suivre la commande de la réception de celle-ci à la livraison  
S'assurer de la conformité des gammes de fabrications vis à vis de la commande

Août 2019 - Novembre 2024

**Chargé d'affaires - SOCOFER, Saint Pierre des Corps - CDI**

- Répondre aux appels d'offres ou demandes clients
- Suivre et coordonner les opérations en interne.
- Manager la mise en place documentaire à fournir (spécification, contrat, ...).
- Négocier avec le client.
- Organiser les réunions, visites ,..

Février 2012 - Juillet 2019

**Manager de projet - SEF TOURAINE, Nazelles-Négron - CDI**

- Piloter et assurer le maintien du critère coût – qualité – délai défini des projets de la réalisation du devis jusqu'à la livraison .
- Manager l'équipe projet et production.
  - Assurer le suivi de la définition et de la réalisation du produit en respectant les procédures qualité de l'entreprise.
  - Réaliser les gammes de fabrication

- Suivre la production et l'étude des projets clients de l'aéronautique ( Zodiac , TE Connectivity ) avec les outils LEAN ( 8D , AMDEC , ... ).
- Réaliser la mise en conformité CE, UL des produits clients
- Gérer les relations clients et fournisseurs

Novembre 2007 - Février 2012

**Ingénieur d'affaires - AEG Power Solution**, Chambray-lès-Tours - CDI

- Assurer le maintien du critère coût défini lors du devis par le suivi des dépenses imputées sur l'affaire.
- Être l'interlocuteur privilégié des clients en s'appuyant sur les services concernés suivant les cas (planning de fabrication, date de recette, liste de pièces de rechange, ...)
- S'assurer de la fourniture des documents contractuels.
- Fournir au service commercial les informations nécessaires au suivi du client.
- S'assurer du maintien de la date prévisionnelle de livraison
- Participer aux réceptions client
- Répondre aux demandes de devis des ingénieurs technico-commerciaux (ITC)

Mai 1992 - Juillet 2006

**Responsable de projet - Hawker Enersys**, Arras - CDI

Prise en charge du développement d'une nouvelle gamme de chargeurs de batteries d'une puissance de 2Kw à 10Kw.

- Planifier les projets et manager les équipes
- Assurer le reporting sur l'avancement des projets.
- Organiser et animer des réunions de travail.
- Assurer le transfert de technologie auprès de la filiale américaine
- Etablir des relations avec les clients et les fournisseurs.
- Analyse des retours d'expérience pour apporter des améliorations lors des futurs projets similaires.

---

## FORMATION

Septembre 2004 - Septembre 2005

**Master Management par projet**

**IAE de Lille**, Lille

Septembre 1989 - Juillet 1990

**Maitrise électronique- électrotechnique-automatisme**

**Université de Lille 1**, Lille

Septembre 1987 - Juillet 1988

**Licence électronique- électrotechnique-automatisme**

**Université Lille 1**, Lille