




YINING MERIGEON ZHAO



CONTACT

 Cussay, FRANCE

 +33 6 62 10 27 62

 zhaoyining89@gmail.com

RESEAUX

 [linkedin.com/in/yining-merigeon-zhao](https://www.linkedin.com/in/yining-merigeon-zhao)

INTÉRÊTS

- Voyage (Chine, France, Espagne, Italie, Pays Bas, Pologne, Russie, Royaume-Uni, Japon...)
- Sports (natation, rollers)
- Protection des animaux

EXPERIENCE

Expérience

Présent

Gestionnaire d'approvisionnement

Marelli | Châtellerault (86)

- Etre en liaison étroite avec les fournisseurs (calls périodiques) ;
- Superviser le traitement des commandes en veillant au respect des coûts et des délais ;
- Gérer et optimiser les stocks pour minimiser le niveau de stocks sans risquer la rupture ;
- Evaluer les impacts à venir sur la couverture en pièces achetées (rupture/sur stocks) notamment en effectuant de la relance préventive ; en informer l'ensemble des acteurs internes concernés ;
- Analyser les écarts entre la demande et la réponse fournisseur ;
- Reboucler vers le fournisseur sur les points durs pour améliorer l'adéquation entre son plan de livraison et le besoin ;
- Contribuer à lever les points de blocage lors de la réception afin de permettre la mise en stock dans le délai prévu ;
- En cas de prévision de rupture de stock, rechercher une solution de dépannage (en particulier au sein du groupe) et organiser le transport hors flux ;
- Traiter les litiges avec les fournisseurs ;
- Consigner les réclamations qualité/production suivant les procédures mises en place et contribuer à l'évaluation des fournisseurs ;
- Accompagner les fournisseurs pour la mise en place d'actions de suivi des livraisons ;
- Assurer le reporting de l'activité.

août 2022

Chef de projet de famille (éducation de ma fille)

août 2019

Assistante commercial expert

La Famille Boutrais | Saint-Coulomb (35)

- Gestion de la Relation client et de la relation avec les transitaires;
- Enregistrement et traitement des commandes;
- Préparation des documents utiles à l'exportation;
- Développement commercial, préparation des dossiers et suivi des projets;
- Veille sur les produits et les tendances marché;
- Promotion de la marque sur les réseaux sociaux.

Fév 2019

EDUCATION

Education

Master 2 Négociateur Trilingue en Commerce International

2015-2017

UNIVERSITÉ D'ANGERS | Angers, France

Faculté des lettres, langues et sciences humaines

COMPÉTENCES

Compétences

CHINOIS ●●●●●●
ANGLAIS ●●●●●●
EXCEL ●●●●●●
SAP ●●●●●●

REACTIVITE ●●●●●●
RIGUEUR ●●●●●●
ADAPTABILITE ●●●●●●