



Grégory BARRIERE

Profil

Profil Professionnel rigoureux doté d'un parcours militaire riche en responsabilités, notamment dans la gestion d'équipes, la formation, les achats et la gestion de contrats. Capable de s'adapter et de transmettre ses compétences dans des environnements exigeants, spécialisé en négociation, pilotage de marchés et de moyens, gestions fournisseurs, logistique et coordination d'équipes, je souhaite aujourd'hui mettre mes compétences au service d'un environnement civil dynamique, public ou privé.

Informations personnelles

- Grégory BARRIERE
- gregory.barriere@orange.fr
- 06.77.27.57.69
- 63 rue du prieuré
79410 Saint-Gelais
- 29 décembre 1980

Compétences

- Maitrise processus d'achat ●●●●●
- Négociation d'achat ●●●●●
- Aisance relationnelle ●●●●●
- Curiosité ●●●●●
- Capacité d'adaptation ●●●●●
- Gestion relations clients ●●●●●
- Gestion d'équipe ●●●●●

Langues

- Anglais ●●●●●
- Espagnol ●●●●●

Centres d'intérêt

- Voyages (20) / S'enrichir / Découverte de nouvelles cultures
- Educateur / Responsable de catégorie football / Organisateur de tournoi
- Randonnées : marche de Nimegue (Pays-Bas)

Formation

Technicien supérieur en maîtrise et management opérationnel option Combat de sept. 2009 à déc. 2011
Armée de Terre, Saint-Maixent-L'école

Expérience professionnelle

Chef de la cellule Marchés et controle de prestations de août 2021 à ce jour

Commissariat Des Armées, Groupement de soutien du commissariat

- Interface entre équipes opérationnelles et direction.
- Gestion et supervision des procédures d'approvisionnement et d'achat au sein du commissariat des armées.
- Élaboration et mise en œuvre de stratégies d'achat adaptées aux besoins spécifiques des marchés militaires.
- Analyse des risques et mise en place de contrôles qualité pour assurer la conformité des livraisons.

Acheteur négociateur en opération d'armement de août 2017 à juil. 2021

Armée de Terre, Structure intégrée du maintien en condition opérationnelle des matériels terrestres

- Rédaction et publication des dossiers de consultation.
- Négociation avec des fournisseurs nationaux. Analyse financière.
- Suivi d'exécution et gestion de marchés à fort enjeux financiers (jusqu'à 700 M€)
- Identifier, Sélectionner et Évaluer les fournisseurs
- Coordination avec les fournisseurs pour assurer la conformité des équipements livrés.

Prescripteur cellule achats de août 2014 à juil. 2017

Commissariat Des Armées, Groupement de soutien du commissariat

- Gestion transparente et rigoureuse des approvisionnements pour les unités militaires.
- Rédaction et mise à jour des cahiers des charges techniques et spécifiques.
- Suivi budgétaire et administratif des marchés publics liés aux équipements militaires.

Formateur des futurs sous-officiers de l'armée de terre de août 2008 à juil. 2014

Ecole Nationale Des Sous-Officiers d'active

- Conception et animation de programmes de formation.
- Approfondissement des méthodes de formation en milieu militaire
- Évaluation individuelle et collective des aptitudes des stagiaires pour garantir leur progression.
- Conception et développement de programmes de formation adaptés aux besoins opérationnels de l'armée de terre.