

VIRGINIE HERAUD

CHEF DE SECTEUR



Chef de secteur avec 10 ans d'expérience dans la vente, le management et la gestion d'entreprise, j'ai su développer des compétences solides en management d'équipes, en plaçant toujours le bien-être et la cohésion de mes collaborateurs au cœur de mes priorités. Mon approche axée sur la collaboration, la motivation et le développement des talents a permis d'atteindre des résultats concrets tout en créant un environnement de travail positif et performant.

CONTACT

06 10 64 75 97

vh.virginieheraud@gmail.com

La petite Boissière
37250 Sorigny

Permis B

COMPÉTENCES

Polyvalence

Autonomie

Leadership de groupe

Ecoute

Sens des responsabilités

CENTRES D'INTERÊT

Lecture

Jardinage

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

CASTORAMA (Chambray les Tours)

Chef de Secteur / Janv 2022 – Nov 2025

- Mise en place de plans d'action pour dynamiser les ventes et fidéliser la clientèle.
- Analyse des indicateurs de performance, recherche d'opportunités d'amélioration, réalisation d'objectifs quantitatifs et qualitatifs.
- Élaboration et suivi du budget alloué au secteur, en veillant à respecter les objectifs financiers fixés par la direction.
- Animation d'une équipe de 8 personnes, gestion des plannings et des feuilles de route, évaluation de la qualité du travail fourni, formation du personnel.

TRUFFAUT (Chambray les Tours)

Chef de Rayon / Février 2020 - Janv 2022

- Supervision de la bonne tenue du rayon et de son réassort, contrôle de la rotation des produits.
- Suivi des stocks et gestion des commandes auprès des fournisseurs : évaluation des besoins, contrôle de la conformité des livraisons, gestion des invendus.
- Gestion du planning et répartition des tâches selon les priorités définies, optimisation des ressources disponibles.
- Implantation du rayon dans le respect de la politique commerciale et marketing et des opérations commerciales en cours.

LIDL (Tours)

Adjoint Directeur de Magasin / Mars 2019 - Janvier 2020

- Gestion des stocks (commandes), organisation des inventaires en réserve et en magasin.
- Gestion de fonds de caisse et des transferts monétaires selon les procédures légales.
- Encadrement et animation d'une équipe de 20 collaborateurs, développement de leurs performances commerciales.

Auchan (Saint Cyr sur Loire)

Conseillère de vente/ Responsable de Rayon/Septembre 2011 - Février 2019

- Garantir la satisfaction client
- Gestion des commandes, des engagements, des fournisseurs, du rayon.
- Mise en place des opérations commerciales
- Encaissement

FORMATIONS

Formation Management

KEDGE, Paris
2023

CACES r489 Catégorie 3

SOCOTEC
2020

BTS Management des Unités Commerciales

ALTERNANCE TOURAINE, Tours
| 2009 - 2011

CAP Fleuristerie

IFOCOTEP, Nantes
| 2007 - 2008

Baccalauréat professionnel Horticole

AGROCAMPUS, Fondettes
| 2005 - 2007

Brevet professionnel Horticole

AGROCAMPUS, Fondettes
| 2005 - 2007