

# Curriculum Vitae

---



---

## Persönliche Daten

Name: Eng. Jochen Philipp, MBA  
Adresse: 4209 Engerwitzdorf, Alte Linzer Straße 33  
Telefon: +43 664 2358187  
E-Mail: jochen.philipp@icloud.com  
Geburtsdatum: 24.08.1970  
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/jochen-philipp-ab62a855/>  
Staatsbürgerschaft: Österreich

---

## Kurzprofil

### Fachliche Kompetenzen – Zusammenfassung

- International erfahrener Manager mit fundierter Ausbildung im technischen und wirtschaftlichen Bereichen und vertieften Kenntnissen in den Bereichen
- Unternehmensführung, Business Development, Key-Account Management, Verkaufsleitung, Sales und Aftersales

### Unternehmerische Erfolge und Kenntnisse

- Mehrjährige Verantwortung in der Unternehmensführung
- Langjährige Erfahrung in Leitung von Business Units
- Insolvenz- und Restrukturierungserfahrung

### Fähigkeiten / Eigenschaften

- Hands-on Mentalität, Handschlagqualität
- Führen eines multikulturellen Verkaufs- und Aftersales Team in mehreren Ländern
- Teamplayer mit hoher Einsatzbereitschaft

### Berufliche Zielsetzung

- Gesamtunternehmerische Verantwortung in einer internationalen Organisation
- Innovatives erklärungsbedürftiges technisches Umfeld
- Business Development

---

## Berufserfahrung

---

**Seit 03/2024**

**Firma Dabico Airport Solutions**

**Sales Director für Airport Equipment**

- Leitung des Geschäftsbereiches und Führung der Teams in Europa und Asien
- Kauf der IP von Hitzinger und Integration von Produkten und Kunden
- Umsatz-, Personal- und Budgetverantwortung  
Umsatzverantwortung +40Mio. €

**07/2022 bis  
01/2024**

**Fima SKE Engineering /Huawei PV**

**Director for Utility/ C&I Scale Photovoltaic and  
Batteriestorage**

- Leitung des Geschäftsbereiches und Führung der Teams in Athen, Zagreb, Bukarest, Sofia, London und Steyregg
- Entwicklung der Gesamtorganisation
- Aufbau eines Pre - Sales, Engineering und Aftersales-teams für Großprojekte
- Umsatzverantwortung +200Mio. €

**08/2021 bis  
05/2022**

**Fima AMAG Rolling GmbH**

**Geschäftsführer für AMAG Rolling APAC und AMAG  
Rolling China mit geplanter Entsendung nach Taiwan**

- Umsatzverantwortung +60 Mio. €
- Führung eines Teams von 15 Mitarbeiter\*innen bestehend aus Verkäufer\*innen, Produkttechnologe\*innen und Backoffice in Japan, Süd Korea, Taiwan, China, Hongkong und Singapur
- Umsatz-, Personal- und Budgetverantwortung
- Verantwortlich für 2 Tochterunternehmen (CN, APAC)

**02/1996 bis  
06/2021**

**Fima Hitzinger Electric Power**

45 Mio. € Umsatz, 230 Mitarbeiter

3 Tochterunternehmen in Großbritannien, Singapur und USA

Herstellung und Vertrieb von Flughafenbodenstrom-Versorgungen, Unterbrechungslosen Stromversorgungen, Schaltanlagen, Generatoren und Umformern

Seit 07/2018

**Prokurist, Leitung Verkauf, Marketing und Aftersales**

- Miteigentümer
- Führung eines Teams von 40 Mitarbeiter\*innen bestehend aus Verkäufer\*innen, Projektmanager\*innen, Produktmanager\*innen und Service Abteilung
- Umsatz-, Personal- und Budgetverantwortung
- Verantwortlich für 2 Tochterunternehmen (US, SG)
- 09/18 - 05/19 Abwicklung der Insolvenz von Hitzinger
- Performanceprogramm Vertriebsstruktur
- Stabilisierung der Kunden\*innen und Vertriebspartner während und nach der Insolvenz

Seit 05/2017

**Geschäftsführer Hitzinger Singapore Pte. Ltd.**

- Ausbau der Vertriebs- und Aftersales Struktur für Asia Pazifik mit Entsendung nach Singapur
- Abschluss und Abwicklung Großprojekte Flughafen Hongkong, Bangkok, Kuala Lumpur und Airbus Tianjin
- Abschluss und Abwicklung Großprojekte LDK Shenzhen

Seit 05/2015

**Businessunit Leiter Produktparte Flughafenausrüstung und Umformer**

- Führung der Sparte mit 18 Mitarbeiter\*innen
- € 20 Mio. Gesamtverantwortung (2018 - 2019)

01/2011 bis  
04/2015

**Geschäftsführer Hitzinger Singapore Pte. Ltd.**

- Aufbau einer Vertriebs- und Aftersales Struktur für Asia Pazifik mit Entsendung nach Singapur und Führung von 6 Mitarbeiter\*Innen und 16 Vertriebspartner\*innen.
- Strategische und operative Gesamtverantwortung.
- Vertrieb aller Produktparten von Hitzinger
  
- Umsatz von € 2 auf € 10 Mio. gesteigert bei gleichzeitiger Ergebnisverbesserung von 5%
- Abschluss und Abwicklung Großprojekt Hanwa Korea Solarpanel Erzeugung

01/2003 bis  
12/2010

**Businessunit Leiter Produktparte Flughafenausrüstung**

- Marktaufbau für Flughafen 400 Hz Energieversorgung weltweit
- Führung der Sparte mit 15 Mitarbeiter\*innen bestehend aus VerkäuferInnen, Projekt- Produktmanagement und Technik
- Verantwortung von Angebot bis Übergabe der technischen Dokumente an die Produktion und Post Sales Funktionen.

02/2001 bis 12/2010	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Implementierung einer Fließfertigung für Flughafenprodukte.</li> <li>➤ Entwicklung neuer Produktlinien in der Sparte(90 KVA statischen 400 Hz Umformers)</li> <li>➤ Umsatz von € 4 auf € 16 Mio. gesteigert</li> </ul> <p><b>Produkt- und Salesmanager für rotierende Umformer</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Märkte: Navy weltweit</li> </ul>
1998 bis 2001	<p><b>Area Sales Manager für Synchrongeneratoren</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Marktentwicklung Südeuropa, Mittlerer Osten, Großbritannien, Key Account Betreuung</li> </ul>
1996 bis 1998	<p><b>Prüffeld und Inbetriebsetzungstechniker im Kundendienst.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Inbetriebnahmen weltweit</li> </ul>

---

### **Ausbildung:**

09/2000 – 09/2002	Johannes Kepler Universität, Linz und HEC Montreal Abgeschlossen mit MBA „Global Marketing Management“
09/1994 – 09/1995	Zivildienst beim Roten Kreuz, Linz
10/1991 – 06/1994	Johannes Kepler Universität, Linz Diplomstudium „Mechatronik“ 6 Semester
09/1985 – 06/1991	HTBLA Energietechnik und Leistungselektronik, Braunau Reifeprüfung im Juni 1991 abgelegt

---

### **Spezielle Eigenschaften**

- Dynamisch
- Starke Kundenorientierung
- Flexibilität
- Durchsetzungsstark
- Kreativität
- Authentisch
- Loyal
- Hohe Einsatzbereitschaft

---

### **Sprachen**

- Deutsch – Muttersprache
- Englisch - verhandlungssicher